



PARDAVIMŲ  
AKADEMIJA



LINA GELAŽNIKIENĖ  
ĮKŪRĖJA IR VADOVĖ

PIRMOJI IR VIENINTELĖ  
VAKARŲ LIETUVOJE

PARDAVIMŲ AKADEMIJA  
KVIEČIA Į  
**PARDAVIMŲ  
MOKYMŲ  
GRUPĘ**

**8** SUSITI-  
KIMAI

MOKYMAI NUO  
**09.13**

Kiekvienas unikalus ir interaktyvus, po kurio jau sekančią dieną galėsite iškart taikyti įgytas žinias.

PARDAVIMŲ AKADEMIJA –  
išmok parduoti!

Medžiaga bus paruošta taip, kad žinios būtų universalios, o užduotys bei namų darbai – individualiai kiekvienam.

**ATSAKYSIME Į KLAUSIMUS, KAIP:**

- ugdyti ir panaudoti savo geriausias asmenines savybes pardavimuose;
- pažinti ir suprasti savo klientus;
- komunikuoti su skirtingomis klientų grupėmis;
- kurti tinkamiausius produktus savo klientams;
- pritaikyti efektyviausias technologijas;
- puoselėti meilę savo klientams;
- išlaikyti gerus santykius su (kol kas) NEklientais;
- pasiekti, kad Jūs visada būtumėte Nr.1 savo klientų sąrašė.

PIRMASIS SUSITIKIMAS

**MANO DOVANA JUMS!**

Pokalbis su **Diana Zarumskiene** apie tai, kaip pasiekti ir išlaikyti stiprią emocinę sveikatą, kaip pardavimų veiklos pagrindą.

**Visa informacija  
ir Registracija**

+370 636 28832 | [info@pardavimu-akademija.lt](mailto:info@pardavimu-akademija.lt)